

**県内バイヤー等とのマッチングによる販路開拓支援事業**  
**「県内バイヤー等との個別商談会」及び「商談力・販売力向上セミナーⅠ・Ⅱ」開催要領**

**1. 目 的**

東日本大震災や関連する風評被害等によって販路を失った水産加工業者や、新型コロナウイルス感染症の影響を受けて売上が減少している小規模事業者等を対象に、新商品及び一押し商品等の新たな販路開拓を支援するため、県内バイヤー等との個別商談会の開催により、マッチング機会を創出する。

また、各種商談会等への出展の際に必要とされるバイヤーとの交渉力や成約率の向上を図るためのセミナーを開催することにより、地域小規模事業者等の販路拡大による経営力向上及び商工会職員の支援能力向上に資することを目的に実施する。

**2. 主 催** 宮城県商工会連合会（以下「連合会」という）

**3. 事業内容**

**(1) 県内バイヤー等との個別商談会**

①第1回商談会

- (イ)開催日 令和 4年 7月14日(木) 13時30分から16時
- (ロ)開催場所 連合会会議室
- (ハ)バイヤー (株)藤崎マーケット寺岡店(フードマーケットフジサキ寺岡店)  
担 当：白幡バイヤー  
所在地：仙台市泉区寺岡4丁目1-1  
概 要：(株)藤崎本館が展開している商品とリーズナブルな商品を融合し展開する新郊外型のスーパーマーケット
- (ニ)希望品目 宮城の地域を代表する食材・加工品

②第2回商談会

- (イ)開催日 令和 4年 9月28日(水) 13時30分から16時(予定)
- (ロ)開催場所 連合会会議室
- (ハ)バイヤー 道の駅村田  
担 当：村上駅長  
所在地：柴田郡村田町大字村田字北塩内4-1  
概 要：年間約20万人の観光客が訪れる道の駅
- (ニ)希望品目 宮城の地域を代表する食材・加工品(農水産物・畜産品) 土産品

③第3回商談会

- (イ)開催日 令和 4年11月 9日(水) 13時30分から16時(予定)
- (ロ)開催場所 連合会会議室
- (ハ)バイヤー あ・ら・伊達な道の駅  
担 当：齋藤部長  
所在地：大崎市岩出山池月字下宮道4-1  
概 要：年間約300万人の観光客が訪れる道の駅
- (ニ)希望品目 宮城の地域を代表する食材・加工品(農水産物・畜産品) 土産品

#### ④第4回商談会

(イ)開催日 令和 5年 1月25日(水) 13時30分から16時(予定)

(ロ)開催場所 連合会会議室

(ハ)バイヤー (株)JRアグリ仙台

担当:平田ゼネラルマネージャー

所在地:仙台市青葉区中央1-1-5

概要:地域農業者と地元企業・JR東日本グループの共同出資により2017年1月に設立(ホテルメトロポリタン仙台の南側に店舗あり)

(ニ)希望品目 宮城の地域を代表する食材・加工品(農水産物・畜産品) 日配品

#### ⑤対象事業者

県内に事業所・工場等を有する食品取扱事業者(原材料・素材含む)等で、商工会に所属する小規模事業者等

特に、バイヤーとの直接商談未経験の事業者についての参加を歓迎します。

#### ⑥募集事業者数及び商談時間

それぞれの回で4事業者を募集(複数回申込可)。持ち時間は1事業者30分程度とする。

※バイヤーとの直接対面商談後、改善ポイントについてアドバイスを致します。

#### ⑦参加方法

参加申込書に商談を希望する商品のFCPシート等を添え申し込むものとする。

※商談希望商品が多い場合は、調整する場合があります。

#### ⑧参加費

無料

#### ⑨その他

(イ)コロナウイルスの感染状況により、オンライン形式に変更となる場合があります。

(ロ)本事業を担当する専門家のM's代表 遠藤光好氏により商談会当日のコーディネート(事前、後フォローも含む)を実施します。

(ハ)希望事業者が多数の場合は事前に参加バイヤーとの調整により、商談事業者を選定する場合があります。

また、選定されなかった事業者のFCPシート等については、後日の商談に繋がるよう、添削等を実施し事業者を支援します。

### (2)「商談力・販売力向上セミナーI」(事業者向け)

①開催日時 令和 4年 6月23日(木) 13時30分から14時30分

②開催場所 オンライン形式(基本として事業者は各所属商工会よりオンライン参加とし商工会担当者の同席についてもお願いします)

③受講対象 県内に事業所・工場等を有する食品関連事業者等で、商工会に所属する小規模事業者等。

また、今回の商談会に参加を希望される事業者については積極的な参加についてお願いします。

④受講料 無料

⑤講師 M's 代表 遠藤光好氏

⑥内容

※セミナースケジュール

| 時間                   | 内容   | 講師等（敬称略）       |
|----------------------|--|----------------|
| 13:30～               | 開 会  | 宮城県商工会連合会      |
| 13:35～14:20<br>(45分) | (1) 昨年度実施の商工会連合会商談会の事例紹介<br>(2) 商品の見せ方について<br>(3) F C P 商談シートの必要性について<br>※内容が一部変更となる場合があります。 | M's<br>代表 遠藤光好 |
| 14:20～14:30          | 質疑応答   |                |
| 14:30                | 閉 会  | 宮城県商工会連合会      |

### (3) 「商談力・販売力向上セミナーⅡ」(商工会職員向け)

①開催日時 令和 4年 6月23日(木) 15時00分から16時00分

②開催場所：オンライン形式（Z o o mによる）

③受講対象：担当経営指導員等

④講師 M's 代表 遠藤光好氏

⑤内容

※セミナースケジュール

| 時間                   | 内容   | 講師等（敬称略）       |
|----------------------|--|----------------|
| 15:00～               | 開 会  | 宮城県商工会連合会      |
| 15:05～15:50<br>(45分) | (1) 初めて商談会の望む会員のために・・・<br>(2) 昨年度実施の商工会連合会商談会の事例紹介<br>(3) 商談会に必要な「モノ」について<br>※内容が一部変更となる場合があります。 | M's<br>代表 遠藤光好 |
| 15:50～16:00          | 質疑応答   |                |
| 16:00                | 閉 会  | 宮城県商工会連合会      |

# 講師プロフィール

M' s

代 表 えん どう みつ よし 遠 藤 光 好 氏



昭和46年(株)亀井商店(現カメイ(株))入社。福岡・横浜・大阪の各支店長を歴任後、平成25年4月～令和3年3月までの8年間に渡り、仙台商工会議所に於いて東日本大震災の被災企業に対する「販路回復支援事業」に携わり、商品のブラッシュと新商品の開発、新規販路開拓等の支援を行う他、各地での各種セミナーを通じての生産者の指導や各地の商工会議所及び商工会、金融機関主催の商談会をコーディネートする等、数多くの指導実績がある。

## < 専門分野 >

農商工連携、海外展開、ものづくり、地域資源活用、販路拡大・販促支援

## < 専門家登録 >

宮城県商工会連合会 経営・技術強化支援事業(エキスパートバンク)登録専門家  
中小企業119(中小企業庁)