**県内バイヤー等とのマッチングによる販路開拓支援事業**

**【グルっとＭＩＹＡＧＩ】ちょっとイイもの“食の商談会”及び**

**「商談力・販売力向上セミナーⅠ」開催要領**

**１．目　　的**

東日本大震災や関連する風評被害等によって販路を失った水産加工業者や、新商品や一押し商品等の販路拡大を目指す県内食品製造業者等を対象に、県内及び隣県バイヤーとのビジネスマッチング機会を創出する「ちょっとイイもの“食の商談会”」、各種商談会等での成約を高めるため、バイヤーから求められる商品とバイヤーへの効果的な商談方法を把握する「商談力・販売力向上セミナーⅠ」を開催し、地元経営指導員による伴走型支援を併せ実践することで、地域小規模事業者の販路拡大による経営力向上と地域経済の活性化に寄与することを目的とする。

**２．主　　催**

宮城県商工会連合会

**３．特別共催**

宮城県中小企業団体中央会

**４．内　　容**

**（１）「商談力・販売力向上セミナーⅠ」**

本セミナーでは、商談会での成約をより高めるため、バイヤーとの商談(折衝)方法やバイヤーが求める商品トレンド、さらに「ＦＣＰ展示会・商談会シート(商品カルテ)」の作成ポイントを学びます。

① 開催日時　 **令和元年　６月２７日（木）午後１時３０分から午後４時**

② 開催場所　 **中小企業大学校　仙台校**

仙台市青葉区落合4—2—5　 TEL 022—392-8811

③ 講師　 エステルプランナー

代表　里　館　智　大　氏（中小企業診断士）

④ スケジュール 別紙参照

**（２）【グルっとＭＩＹＡＧＩ】ちょっとイイもの“食の商談会”**

① 開催日時 **令和元年　９月２５日（水）午後１時から午後５時**

**(会場展示準備等　午前11時～)**

② 開催場所　 **仙台卸商センター　産業見本市会館　サンフェスタ４Ｆ**

　　　　　　　　　 仙台市若林区卸町2—15—2 　TEL 022—235-1100

③ 対象出展事業者（サプライヤー）

県内に事業所・工場等を有する食品製造加工事業者等で「商談力・販売力向上　セミナーⅠ」を受講した事業所

**※経営発達支援計画に基づく「新たな需要の開拓に寄与する事業」を推進する ため、各商工会１事業者以上の出展をお願いします。（複数商品の申込み可）**

④ 対象出展品目

食品を中心としたこだわりのあるちょっとイイものを募集します。

⑤ 参加バイヤー

県内及び隣県スーパー・百貨店・旅館・ホテル・飲食店等

※参加予定バイヤーにつきましては、追ってご案内を致します。

⑥ スケジュール

別紙参照

⑦ 出展事業者（商品）の決定

申込後、参加されるバイヤーの希望等を考慮し商品を選定させていただき、 後日出展可否をご案内いたします。

⑧ その他

ⅰ) 商談会に参加される場合は、必ず「商談力・販売力向上セミナーⅠ」を受講いただくとともに、作成した「ＦＣＰ展示会・商談会シート(商品カルテ)」をご持参下さい。

ⅱ) 当日は、調理器具等の準備は致しておりませんので、事前に試食分調理を済ませてご参加下さい。また、冷蔵・冷凍の保管ケースについては、各自クーラーボックスを持参するなどのご対応をお願い致します。

**５．参加申込方法**

別紙（様式１）参加申込書に必要事項をご記入いただき、出品予定商品について、別 添「ＦＣＰ展示会・商談会シート（商品カルテ）」を作成の上、**６月２１日（金）**までに本会地域振興課宛お申込み下さい。

**６．参 加 費**

無　料

**７．問合せ・申込先**

宮城県商工会連合会　地域振興課

　担当　三好、小林

TEL 022-225-8751/FAX 022—265-8009

E-mail：[chiikishinko@office.miyagi-fsci.or.jp](mailto:chiikishinko@office.miyagi-fsci.or.jp)

別紙

**県内バイヤー等とのマッチングによる販路開拓支援事業**

**【グルっとＭＩＹＡＧＩ】ちょっとイイもの“食の商談会”及び**

**「商談力・販売力向上セミナーⅠ」開催スケジュール**

**１．「商談力・販売力向上セミナーⅠ」**

**日　時　６月２７日(木)　午後１時３０分～午後４時**

**場　所　中小企業大学校　仙台校**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 時　間 | 内　　容 | 講師等（敬称略） |
| 13:30～13:35 | 開　会 | 宮城県商工会連合会 |
| 13:35～15:30 | (1) バイヤーが求める商品トレンドと消費増税後の動向について  (2) 食品表示法施行に基づく対策について  (3) 食品製造加工業の採算管理について  (4) バイヤーの目にとまる「FCP展示会・商談シート」の作成手法について  (5) 県内及び隣県バイヤーに対するサプライヤーの定期情報提供事業について  （※一部内容が変更となる場合があります。） | エステルプランナー  代表　里舘　智大  （中小企業診断士） |
| 15:30～16:00 | 個別相談会（希望事業所） |
| 16:00 | 閉　会 | 宮城県商工会連合会 |

**２．【グルっとＭＩＹＡＧＩ】ちょっとイイもの“食の商談会”**

**日　時　９月２５日(水) 【準備等】午前１１時～【商談会】午後１時～午後５時**

**場　所　仙台卸商センター　サンフェスタ４Ｆ　レセプションホール**

|  |  |
| --- | --- |
| 時　間 | 内　　容 |
| 11:00～ | 受　付 |
| 11:00～11:45 | 搬入・展示ブース準備 |
| 11:45～12:00 | 商談会の注意点について事務局より説明 |
| 12:00～13:00 | 昼休み（各自昼食） |
| 13:00～13:10 | 開　会 |
| 13:10～17:00 | 展示・個別商談会 |
| 17:00 | 閉　会 |