

経営革新塾

対象者

小規模事業・中小企業の経営者様、
後継者様、経営幹部様

- ✓ 現状を打破していきたい方
- ✓ 何か新しいことを始めたい方
- ✓ 経営を見直したい方

経営革新塾では、既存事業の強みを活かし、新たな取り組みを
実践できる経営計画づくりを学びます！

4日間の講座で未来を引き寄せる経営計画の完成を目指します。
この機会にぜひご参加ください！

開催日 平成26年

11/1 土 日・8 土 日・15 土 日・22 土 日

【全4回】午前10時～午後5時 ※カリキュラム内容は裏面をご覧ください。

参加
無料

講師

有限会社まる進 代表取締役
中小企業診断士

わたなべ しんや
渡辺 進也 氏

昭和52年仙台市生まれ 平成9年、父親の急
逝により19歳の若さで事業承継。その後、業績
が下降する中、試行錯誤を繰り返し、平成19年、
宮城県知事より「経営革新計画」承認を受ける。
現在は、自らの経験を生かし、経営革新などの
コンサルティング、セミナーでも活動中。
金融機関や支援機関等での指導実績も多数。



中小企業診断士
行政書士

ごとう つよし
後藤 毅 氏

昭和33年石巻市生まれ 経済産業省勤務を
経て平成25年4月に独立。製造業の研究開発
や商業・まちづくりへの支援を通じた知見を活
かし、中小企業基盤整備機構中心市街地サ
ポートマネージャー、宮城県よろず支援拠点サ
ブ・コーディネーターとして事業者のみならず、
商店街や地域へも支援活動を行っている。



募集定員 **30名** 定員になり次第締め切らせていただきますので、
お早めにお申し込み下さい。

受講料 **無料** 申込締切 **10月24日(金)**

開催場所 **登米中央商工会** 宮城県登米市迫町佐沼字上冊丁12-6
TEL 0220-22-3681

申込方法 宮城県商工会連合会へ裏面の申込書をFAXでお送り下さい。
(電話・メールも可)

経営革新塾 カリキュラム

第1回 経営理念と経営戦略

平成26年11月1日(土)

講師 渡辺進也

オリエンテーション	<ul style="list-style-type: none">○ 中小企業の現状と課題○ 伸びる会社の共通点
現状分析	<ul style="list-style-type: none">○ ビジョンの明確化○ 強みを見つける○ 顧客ニーズについて

第2回 お金の話

平成26年11月8日(土)

講師 渡辺進也

収支トントンの売上っていくら?	<ul style="list-style-type: none">○ 財務会計のしくみ○ いくらの上を目指せばいいのか
融資を引き出す事業計画書の作り方	<ul style="list-style-type: none">○ 借入金はいくらまで借りられるか○ 返すための考え方
お金を守る・増やす	<ul style="list-style-type: none">○ PDCAサイクルとは○ 伸びる会社の目標とは○ お金の管理のコツ

第3回 「モノ」や「コト」をどう売っていく?

平成26年11月15日(土)

講師 後藤 毅

誰に売る	<ul style="list-style-type: none">○ その商品やサービスは誰に向けたものですか?○ 「買ってくれるなら誰でもいい!!」訳ではない
何を売る	<ul style="list-style-type: none">○ 支持されるための商品・サービスづくり○ お客様が何を望んでいるかを知る方法とは
どのように売る	<ul style="list-style-type: none">○ お客様に商品・サービスをどのようにお届けするか○ 価格決定○ 商品・サービスのイメージ、ストーリーづくり

第4回 経営革新計画のポイント

平成26年11月22日(土)

講師 渡辺進也

講師 後藤 毅

経営革新計画	<ul style="list-style-type: none">○ 経営革新計画の策定
プレゼンテーション	<ul style="list-style-type: none">○ 計画策定・発表○ 講師講評
まとめ	<ul style="list-style-type: none">○ 経営革新計画の例○ 総括

経営革新塾 申込書

申込日

平成26年

月

日

申込書にご記入のうえ、宮城県商工会連合会まで(FAX 022-265-8009)お送りください。

会社名	受講者氏名	
〒 - ご住所		参加人数 名
TEL	FAX	
E-mail		
備考		

※ご記入頂きました個人情報は、本事業の実施のために使用するほか、各種連絡・情報提供の目的以外には使用いたしません。